



„Oben ist besser“

Inspirationen für Unternehmer

23. April 2016



Herzlich
willkommen

Veranstaltung & Teilnehmer

„Oben ist besser“ zählt mittlerweile zu den etabliertesten Tagesveranstaltungen in Deutschland. Das liegt zum einen an den Speakern und deren Inhalten, zum anderen an der einzigartigen Atmosphäre.

Vor fünf Jahren startete der Speaker und Autor Martin Geiger die offene Veranstaltung **„Oben ist besser“**. Als „Crashkurs“ für Führungskräfte geplant, nahm diese Veranstaltungsreihe eine Entwicklung, die damals nicht abzusehen war. Heute zählt **„Oben ist besser“** zu den gefragtesten Speaker-Veranstaltungen in Deutschland. Unter den Rednern, wie den Teilnehmern.

Hierfür sind im Wesentlichen zwei Faktoren verantwortlich. Zum einen die Referenten. Die Mischung zwischen anerkannten Experten und jungen, aufstrebenden Rednern (die alle über langjährige Trainer Erfah-



Oben ist besser 2015–Abschlussbild Teilnehmer und Referenten

rungen verfügen), hat einen besonderen Reiz. Durch die persönliche Auswahl von Martin Geiger wird gewährleistet, dass unsere Vortragenden nicht nur sprechen können, sondern auch etwas zu sagen haben!

Zum anderen der Charme und der Flair der Veranstaltung, der neben den Inhalten begeistert. **„Oben ist besser“** ist und wird keine Massenveranstaltung werden. Der Entschluss gegen eine Ausweitung war konsequent: denn genau dieser intime Rahmen ist es, der

Teilnehmer und Speaker begeistert. So wurde eine Veranstaltungsreihe geschaffen, in die sich jeder einzelne Teilnehmer einbringen kann, die Raum und Platz zur Kontaktaufnahme lässt. Kurz: die persönlich ist und Persönlichkeit zulässt. Aus diesem Grund begrenzen wir die Teilnehmerzahl (und die der Sponsoren) strikt. Pro Veranstaltung begrüßen wir maximal 250 Teilnehmer 6 Speaker und 6 Sponsoren.

Sponsoring bei **„Oben ist besser“** bedeutet mehr, als die reine Platzierung von Werbeträgern. Wir möchten, dass sich unsere Sponsoren einbringen. Nicht nur monetär. Unsere Sponsoren (Presenter & Sponsoren) werden auf der Bühne interviewt. Sie erhalten die Gelegenheit bei einem gemeinsamen Abendessen die Speaker persönlich kennen zu lernen. Und natürlich werden Sie mit den VIP Gästen zusammen speisen.

Die Teilnehmer sind nahezu paritätisch in Frauen und Männer geteilt. Sie sind selbstständige Unternehmer oder Führungskräfte. Die Branchen, aus denen unsere Teilnehmer kommen, sind genauso vielfältig gemischt, wie unsere Themen. Von selbstständigen Handwerker, über Angehörige der freien Berufe, hin zu Führungskräften aus dem Finanz- oder dem Gesundheitswesen.

Aber das wichtigste: 96% der Teilnehmer bewerten die Veranstaltung als äußerst positiv. So ist sichergestellt, dass nicht nur die Veranstaltung, sondern auch sie in guter Erinnerung bleiben.





Referenten & Themen

Oben ist besser steht und fällt mit den Speakern. Deshalb ist es uns wichtig, dass unsere Speaker nicht nur besonders gut reden können. Sie müssen etwas zu sagen haben.



Christine Carus – „Eigenlob stimmt!“

Warum stehen die Einen im Licht und die Anderen - trotz ähnlichen Könnens - im Schatten?

Viele Menschen bleiben unter Ihren Möglichkeiten, weil sie sich nicht wohlfühlen, wenn sie sich "vermarkten. "Eigenlob stinkt" haben oft die Eltern und das Umfeld ins Wertebuch geschrieben.... Doch was genau hemmt Sie und was treibt Sie an gut über sich selbst zu sprechen?

In diesem Vortrag erhalten Sie Impulse, wie Sie sich wirksam zeigen können und es Ihnen dabei gut geht!



Stephan Schmitt – „Schuster, pfeif auf deine Leisten!“

Genießen Sie es, ein Verrückter zu sein! Denn formen nicht gerade die Menschen die Zukunft, die von der Norm ab-rücken, sie also ver-rücken? Haben Sie den Mut Ihren Gedanken freien Lauf zu lassen. Reden Sie über die Dinge, mit denen Sie von der Norm abrücken wollen. Stephan Schmitt wird Sie in seinem Vortrag dazu ermutigen, sich wieder an die Visionen zu erinnern, die schon lange in Ihnen schlummern, um sie endlich anzupacken, ganz nach dem Motto: „Je verrückter, desto lebendiger!“. Und das auch noch mit einem hohen Maß an Eigenmotivation. Denn können Sie sich wirklich dauerhaft von äußeren „Motivatoren“ motivieren lassen?



Rainer Frieß – „Das Rätsel Kunde: So steigern Sie Umsatz und Rendite“

Sie erfahren, welche Kundentypen es gibt, woran Sie diese erkennen und welche unterschiedlichen Erwartungen diese an Sie haben.

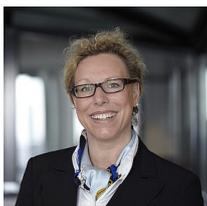
Auf dieser Basis erhalten Sie Tipps zur „Typgerechten Positionierung Ihres Unternehmens“, damit sie eine Sogwirkung auf Ihre Wunschkunden auslösen und wie Sie mit typgerechtem Verkaufen erfolgreich zum Abschluss kommen und mehr Umsatz bei besserer Rendite erzielen.





Referenten & Themen

Oben ist besser steht und fällt mit den Speakern. Deshalb ist es uns wichtig, dass unsere Speaker nicht nur besonders gut reden können. Sie müssen etwas zu sagen haben.



Susanne Gulin – „Leadership 4.0“

Susanne Gulin verfügt über 25 Jahren Berufs- und Führungserfahrung im Vorstandsumfeld eines Weltkonzerns. 2012 gründete sie ihr Unternehmen femeeffect. In ihrem Vortrag Leadership 4.0 gewährt sie einen Blick hinter die Kulissen aktueller Praxis in der Führungskräfteentwicklung – angereichert mit aktuellen Forschungsergebnissen.

Dieser Mix aus Marktbeobachtung, und Praxistauglichkeit bilden das Fundament ihres Vortrags Leadership 4.0



Gunther Verleger - „Ihr guter Ruf verkauft! Sonst nichts!“

Wie Sie systematisch Ihre eigene Reputation auf das nächste Level bringen UND an der Spitze bleiben.

Haben Sie sich jemals die Fragen gestellt, wie es andere Unternehmer geschafft haben, sich positiv von den Wettbewerbern abzuheben? Was Spitzenunternehmer anders als der Durchschnitt machen?

Die Antwort auf diese Fragen ist: die richtige Reputation. In meinem Vortrag lernen Sie die zehn wichtigsten Werkzeuge kennen, mit denen Sie aktiv an einer positiven Reputation arbeiten können.



Martin Geiger – „Schneller als die Konkurrenz“

Die Märkte haben sich verändert. Heute entscheidet Tempo über den Erfolg von morgen.

Pünktlich ist das neue zu spät. Deutschlands Produktivitätsexperte Martin Geiger räumt auf mit dem Märchen von der Entschleunigung und dem Mythos der Work-Life-Balance.

Schalten Sie den Turbo zu. Lernen Sie die Strategien der Unternehmensführung für ein neues Zeitalter kennen. Und während alle Welt noch von Entschleunigung spricht, setzen Sie sich mit Ihrem Unternehmen an die Spitze des Feldes und genießen Ihr Leben.



Sponsoring bei „Oben ist besser“ ist mehr als Logopräsenz. Bringen Sie sich ein. Und knüpfen sie so wertvolle Kontakte, die für ihr Geschäft interessant sind.

Ohne Sponsoren wären Veranstaltungen wie **„Oben ist besser“** schwer vorstellbar. Deshalb ist es uns besonders wichtig, dass auch unsere Partner von dem gemeinsamen Tag profitieren. Aus diesem Grund integrieren wir unsere Sponsoren in die Veranstaltung. Wie wir das tun, erfahren sie auf den folgenden Seiten. Zunächst möchten wir ihnen die Besonderheiten der drei Sponsoring Pakete vorstellen:

1. Förderer

Förderer nehmen ein bestimmtes Kontingent an Tickets (für Mitarbeiter und/oder Kunden) ab.

Sie erhalten vergünstigte Konditionen und Namens- bzw. Logopräsenz auf der Website, der Sponsorenwand (am Veranstaltungstag), sowie auf dem Handout.

2. Partner

Partner erhalten neben einem Ticketkontingent, die Möglichkeit sich den Teilnehmern persönlich zu präsentieren und vorzustellen.

Hierfür stellen wir ihnen eine Ausstellungsfläche im Saal zu Verfügung, an dem sie in direkten Kontakt zu den Teilnehmern treten können.

Darüber hinaus beinhaltet die Partnerschaft eine halbsseitige Anzeige (4C) im Workbook, das an jeden Teilnehmer ausgegeben wird, ein Interview auf der Bühne (unsere Moderatorin geht individuell auf sie ein). Zusätzlich gibt es ein exklusives Abendessen mit den teilnehmenden Speakern am Vorabend der Veranstaltung. .



Oben ist besser bietet Zeit & Raum für echte Kontakte

3. Presenter

Der Presenter erhält zusätzlich zu den Partner Leistungen

Namens- , bzw. Logopräsenz auf allen Publikationen neben dem Titel „Oben ist besser“ (on- und offline)

Eine größere Ausstellungsfläche (doppelte Fläche – an gewünschter Lage)

Zusätzliche Branding Möglichkeiten im Saal, sowie in der Speakers Corner (Aufenthaltsraum der Speaker und VIP Gäste in den Pausen).

Allen Sponsoren steht während der Veranstaltung ein dezidierter Ansprechpartner zur Verfügung. Er nimmt ihre Wünsche und Anregungen entgegen. So können wir spontan und flexibel während der Veranstaltung agieren.





Es gibt verschiedene Möglichkeiten sich als Unternehmen bei Oben ist besser zu präsentieren. Drei mögliche Formen stellen wir Ihnen hier vor. Gerne berücksichtigen wir Ihre individuellen Wünsche.

	PRESENTER (Exklusiv)	PARTNER (bis zu 5)	FÖRDERER (bis zu 10)
Exklusiv-Tickets (à 175,00 Euro)	20	15	10
VIP Tickets (à 350,00 Euro)	10	5	1
Branding Saal	✓	-	-
Branding Speakers Lounge	✓	-	-
Interview auf der Bühne	✓	✓	-
Gastbeitrag Blog	✓	✓	-
Info-Material im Welcome Bag	✓	✓	-
Ausstellungsfläche + Roll-Up	✓	✓	-
Bild- und Videomaterial	✓	✓	-
Abendessen mit den Speakern	✓	✓	-
Logo auf der Oben ist besser Website	✓	✓	✓
Logo auf der Sponsorenwand (Veranstaltung)	✓	✓	✓
Betrag (netto)	7.500 €	4.500 €	1.500 €





Buchung & Kontakt

Egal ob sie Fragen haben, oder an einer Zusammenarbeit interessiert sind—nehmen sie Kontakt zu uns auf. Wir freuen uns, wenn wir ihnen weiterhelfen können.

Oben ist besser 2016–23. April 2016–im Fleming's Conference Hotel Frankfurt

Verbindliche Buchung (Bitte per Fax an 07841 68 28 -50)

Unternehmen _____
Ansprechpartner _____
Adresse _____
eMail-Adresse _____
Telefonnummer: _____

Ich möchte folgende Leistungen für „Oben ist besser 2016“ buchen (genannte Preise sind netto):

- Förderer** (10 Exklusiv-Tickets, 1 VIP-Ticket zzgl. Sponsoring-Leistungen) **1.500,- Euro**
- Partner** (15 Exklusiv-Tickets, 5 VIP-Tickets zzgl. Sponsoring-Leistungen) **4.500,- Euro**
- Presenter** (20 Exklusiv-Tickets, 10 VIP-Tickets zzgl. Sponsoring-Leistungen) **7.500,- Euro**

get >> results e. K.

Traineragentur

Franz-John-Str. 10
D-77855 Achern

Telefon: 0049 7841 68 28 -60

Telefax: 0049 7841 68 28 -50

E-Mail: info@martingeiger.com

Sponsoren Kontakt:

stefan.geiger@martingeiger.com

FLEMING'S CONFERENCE HOTEL FRANKFURT

Elbinger Str. 1-3

60487 Frankfurt

www.flemings-hotels.com

